

Trainee med passion for den gode kundeoplevelse



Drømmer du om en karriere indenfor salg? Er du serviceorienteret og har lyst til lære, hvordan man opbygger stærke kunderelationer? Har du interesse for isenkram og flair for trends? Så kunne jobbet som trainee indenfor internt salg af isenkram måske være noget for dig.

KEN STORKØKKEN står bag nogle af landets største professionelle køkkenindretninger samt dagligt salg af kvalitetsudstyr til branchen. Vores mission er at sikre kunden optimal funktionalitet i storkøkkenet via en professionel, individuel rådgivning og et bredt program af kvalitetsbaserede produkter og serviceydelser. En af vores nuværende interne konsulenter af isenkram har fået nye karrieremuligheder i KEN STORKØKKEN. Derfor søger vi nu en trainee til internt salg af isenkram til vores inspirationshus i Aarhus.

Som trainee vil du få lært alle grundlæggende funktioner indenfor internt salg af isenkram. Dette indebærer primært telefonsalg af isenkram til eksisterende kunder, ekspedition og modtagelse af vores kunder, når de træder ind i vores showroom, ligesom du også vil blive involveret i planlægning og deltagelse i inspirationsevents for vores kunder. Du vil få snitflader til alle afdelinger i huset og vil dermed få en unik mulighed for at lære arbejdsgangene at kende i en handelsvirksomhed. Du bliver en del af vores kundecenter og salgsleder Christel Malmros Christensen bliver din leder og uddannelsesansvarlige.

Dine primære opgaver

- Salg af isenkram via telefon, mail og chat
- Udarbejdelse og opfølgning på tilbud
- Modtagelse af kunder og betjening af disse i vores showroom
- Holde øje med inspiration, trends og nyheder indenfor isenkram
- Vedligeholde og sikre et flot og inspirerende showroom
- Deltagelse i inspirationsarrangementer for vores kunder
- Forefaldende ad-hoc opgaver af administrativ karakter

Dine kvalifikationer

- STX, HHX eller anden tilsvarende uddannelse gerne suppleret med en markedsføringsøkonom
- Gerne et par års erhvervserfaring indenfor salg ifm. studie eller sabbatår
- Velformuleret på dansk både skriftligt og mundtligt
- Interesse for æstetik & trends
- Flair for IT
- Kendskab til restaurationsbranchen eller til isenkram vil være en fordel

For at blive en succes i jobbet som trainee er det vigtigt, at du er imødekommende, glad, positiv og har gå-på-mod. Du er desuden udstyret med et naturligt salgsgen og har et oprigtigt ønske om at lære at lytte, rådgive og sælge, så du når de salgs mål, du med tiden vil få, samtidig med at dine kunder er tilfredse. Du er kreativ og løsningsorienteret og evner at holde hovedet koldt i pressede situationer. Du er lærenem og vil noget med din karriere.

Dine muligheder

Vi tilbyder dig en solid uddannelse indenfor internt salg, hvor du efter 1-2 år vil få titel af intern konsulent. Du bliver en del af en uformel virksomhed med højt humør og dygtige, engagerede kollegaer, som hver dag arbejder mod et fælles mål om at bringe kunden i fokus.

Hvis du har spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte Christel Malmros Christiansen på 6013 0124. Vi glæder os til at modtage din motiverede ansøgning samt CV med foto, som du hurtigst muligt og senest den 5. august bedes sende til cj@kenstorkoekken.dk. Vi gennemgår ansøgningerne og indkalder til samtaler løbende.